



@ paulo.wal2016@gm
ail.com

85 988879830

Travessa Joaquim
Ramos 97 Itaitinga
CE 61880000

23/07/1990

A e B

Casado(a)

PAULO WELLINGTON ARAUJO DE LIMA

OBJETIVO

Atuar como coordenador de Microcrédito no projeto de abertura de Mercado e Expansão no Itaú, Contratando profissionais preparados e empenhados a trazer seu melhor resultado.

Tornar o Itaú referência em microcrédito, com uma carteira sólida e rentável

HISTÓRICO PROFISSIONAL

03/2023 - 11/2023

Gerente comercial CEAPE - Fortaleza, Ceara

- Gestão da equipe de vendas, incluindo acompanhamento das metas e objetivos preestabelecidos.
- Capacitação da Equipe
- Acompanhamento da agenda de trabalho com campo
- Análise de Crédito e Proposta de Crédito
- Acompanhamento da Carteira de clientes (Cobrança, Renovação de crédito, prospecções de novos negócios)
- Feedback
- Contratação/ Seleção de novos colaboradores

08/2019 - 02/2023

Supervisor Comercial Santander - Eusebio, Ceara

- Análise e supervisão da rotina da equipe de vendas, de forma a compreender os resultados individuais e recrutar novos profissionais sempre que necessário,
- Capacitação do Time
- Feedback e acompanhamento individual
- Seleção e contratação de novos colaboradores
- Gestão de carteira de Crédito
- Gerenciamento e venda de produtos bancários, Conta corrente, Seguros, Capitalização, Maquinetas
- Alinhamento diário com equipe para ajuste e atingimento das metas.

11/2009 - 08/2023

Coordenador de Unidade INEC- Instituto Nordeste Cidadania - Fortaleza, CE

- Gestão de Unidade Crediamigo, Equipe de vendas (agentes de crédito) e equipe interna (Assistentes de crédito)
- Facilitador Metodologia Microfinanças e Crediamigo comunidade.

- Acompanhamento agente de credito em campo
- Visita gerencial
- Analise de credito e acompanhamento de credito
- Acompanhamento de Resultado - Clientes, Carteira, Inadimplência e Seguro.
- Seleção de novos colaboradores
- Feedbacks
- PDI
- Todas as atividades voltadas para a gestão

FORMAÇÃO ACADÊMICA

01/2012 - 12/2014

GESTÃO DE RECURSOS HUMANOS : Gestão de Pessoas
UNIP - Fortaleza
Status - Concluído

HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

- Capacidade de negociação e persuasão
- Persistência e foco no alcance das metas
- Capacidade de liderança e inspiração de equipes
- Conhecimento em Microfinanças
- Facilidade de relacionamento e comunicação interpessoal
- Tranquilidade ao lidar com situações desafiadoras
- Fornecimento de feedbacks positivos